

Puesto Vacante	Asesor de Banca Personal		Nº de Vacantes	
Nivel Profesional			Personal al cargo	
Descripción de la empresa	- Entidad financiera con claro enfoque en el cliente y gestión del patrimonio de las familias.		Publicar Nombre de empresa	<input type="checkbox"/> Sí <input checked="" type="checkbox"/> No
Área	Banca, Banca de inversión, coach financiero.			
Ubicación - Provincia	- Provincia de Alicante	Disponibilidad para viajar	Indiferente	
Tipo de Contrato	- Contrato por cuenta propia	Duración	Indefinido	
Jornada Laboral	- Jornada Completa	Horario		
Rango Retributivo	24.000€ - 28.000€/ Brutos			
Descripción del puesto	<p>Nuestro gran valor diferencial: el asesor de banca personal. Y ahora tú puedes ser uno de ellos.</p> <p>Un asesor de banca personal es un coach financiero que apoya a sus clientes en la consecución de sus metas. Un profesional de las finanzas, responsable de realizar un seguimiento continuo y un acompañamiento constante.</p> <p>Nuestros asesores se caracterizan por ser profesionales autónomos, con el principal objetivo de crear una cartera de clientes, asesorarla y desarrollarla.</p> <p>Para ello, nuestra entidad te ofrece:</p> <p>El respaldo del banco español más solvente.</p> <p>Una amplísima gama de productos y servicios bancarios, capaces de responder a cualquier exigencia de un ahorrador.</p> <p>Un modelo de formación permanente e individualizada, permitiéndote obtener la certificación de Operador de Banca Seguros y la certificación profesional exigida y MiFIDII.</p> <p>Amplio apoyo en comunicación y medios técnicos para el desarrollo de tu actividad.</p> <p>Plan de desarrollo. Podrás elegir entre la Ruta Profesional (para consolidarse en el tiempo como gestor de la relación con los clientes) o la Ruta Empresarial (para transferir sus conocimientos y guiar a nuevos asesores, enseñándoles la profesión).</p> <p><i>¿Te apetece un cambio?</i></p>			
Formación	Preferiblemente diplomados en empresariales o licenciados en administración y dirección de empresas			
Experiencia				
Conocimientos				

Idiomas			
Funciones y tareas	<ul style="list-style-type: none"> - Captación, seguimiento y fidelización de la cartera de clientes. - Clara orientación al cliente - Asesoramiento objetivo en función de los objetivos del cliente - 		
Competencias	<table border="0"> <tr> <td style="vertical-align: top;"> <input type="checkbox"/> Visión estratégica <input type="checkbox"/> Innovación <input type="checkbox"/> Imagen de representación <input type="checkbox"/> Trabajo en equipo <input type="checkbox"/> Liderazgo <input type="checkbox"/> Proactividad <input type="checkbox"/> Orientación a resultados <input type="checkbox"/> Dirección de reuniones <input type="checkbox"/> Toma de decisiones </td> <td style="vertical-align: top;"> <input type="checkbox"/> Resolución de problemas <input type="checkbox"/> Flexibilidad <input type="checkbox"/> Orientación al Cliente <input type="checkbox"/> Rigor Técnico <input type="checkbox"/> Análisis y síntesis <input type="checkbox"/> Capacidad de esfuerzo <input type="checkbox"/> Resistencia a la presión <input type="checkbox"/> Resolución de Conflictos </td> </tr> </table>	<input type="checkbox"/> Visión estratégica <input type="checkbox"/> Innovación <input type="checkbox"/> Imagen de representación <input type="checkbox"/> Trabajo en equipo <input type="checkbox"/> Liderazgo <input type="checkbox"/> Proactividad <input type="checkbox"/> Orientación a resultados <input type="checkbox"/> Dirección de reuniones <input type="checkbox"/> Toma de decisiones	<input type="checkbox"/> Resolución de problemas <input type="checkbox"/> Flexibilidad <input type="checkbox"/> Orientación al Cliente <input type="checkbox"/> Rigor Técnico <input type="checkbox"/> Análisis y síntesis <input type="checkbox"/> Capacidad de esfuerzo <input type="checkbox"/> Resistencia a la presión <input type="checkbox"/> Resolución de Conflictos
<input type="checkbox"/> Visión estratégica <input type="checkbox"/> Innovación <input type="checkbox"/> Imagen de representación <input type="checkbox"/> Trabajo en equipo <input type="checkbox"/> Liderazgo <input type="checkbox"/> Proactividad <input type="checkbox"/> Orientación a resultados <input type="checkbox"/> Dirección de reuniones <input type="checkbox"/> Toma de decisiones	<input type="checkbox"/> Resolución de problemas <input type="checkbox"/> Flexibilidad <input type="checkbox"/> Orientación al Cliente <input type="checkbox"/> Rigor Técnico <input type="checkbox"/> Análisis y síntesis <input type="checkbox"/> Capacidad de esfuerzo <input type="checkbox"/> Resistencia a la presión <input type="checkbox"/> Resolución de Conflictos		

Formulario - Empresa demandante oferta laboral

Razón Social	Banco Mediolanum, SA
Nombre Comercial	Banco Mediolanum
CIF	A- 58.640.582
Sector	Banca / Finanzas
Web	www.Bancomediolanum.es
Dirección	
CP y Localidad	
Teléfono	671422628 <u>Gustavo Luis Muñoz Valladolid</u> 660288201 <u>Rafael López Corral</u>
E-mail	Gustavoluis.munoz@bancomediolanum.es Rafael.lopezcorral@bancomediolanum.es
Responsable Legal	
Persona de Contacto	<u>Gustavo Luis Muñoz Valladolid</u> <u>Rafael López Corral</u>

